

2022新春interview

ベルテクスコーポレーション 土屋 明秀 社長



2021年4月、ゼニス羽田とホクコンが合併し再スタートを切ったベルテクス。前中期経営計画を1年前倒しで達成し、21年5月に24年度を最終年度とする新中計を策定した。主力事業のさらなる拡大、成長事業の育成でグループ売上高410億円、営業利益61億円を目指し、持続的成長のための経営基盤を整備・強化する。さらに「ベルテクスグリーン財団」を立ち上げ社会貢献活動にも取り組む。ベルテクスコーポレーションの土屋明秀社長に現況と今後の展望について伺った。

ことで輸送コストを削減した。関東、中部、北陸地区の既存ユーティリティにはOEMで対応している。価格競争がし烈で廉価になりがちな製品だが、現場ごとの勾配設計や製造などソフトやサービス面での差別化でシェア向上を図り、利益体質へ転換する」

は想定外の売上増となつたが、これは下期予定の工事が前倒しされたことによるもので通期では想定通り。消極的との指摘もあつたが上方修正はしていない。数字は好調だが、合併における業務効率化やシナジー効果の余地はまだあると認識している。また同業他社との競争意識をもつて、M&Aにも積極的に取り組み、持続的成長を確実なものにしていきたい。

略、経済学、財務会計、リーダーシップ論など

が激化し利益率が薄い。今後の業界動向を注視していきたい」  
「原材料費・輸送コストなどの大幅な値上げ要請が来ているが、当社の製品価格への転嫁を含め、バランスを見ながら受け入れていく。品質保持や安定供給のためにも高附加值製品で利益を出し、新製品・新技術の開発に取り組み、——グループの人材強化・育成にも注力している。

「防災事業は、落石や塵埃土砂災害対策、雪崩対策分野で新製品開発を行っている。22年度中に長崎工場に製造建屋を新設し、九州での防災製品を拡大する。ただ、昨今の建築材料不足でコストも上昇しているうえ、工期も遅れていることが懸念事項だ」

「ハイル事業は関東を撤収し、関西・北陸に営業エリアを限定した。敦賀工場を拠点に輸送コストを抑え、中小規模物件に集中することで強みを活かしている。た

技術革新で持続的成長を

を一般論ではなく  
く我々の業界に  
落とし込んで研

〔さう〕 来年度4月から本社内に新素材開発を中心研究に取り組む「技術研究所」を創設する

「防衛大学の大野友則名誉教授、京都大学の清水芳久教授、ベターリングの二木幹夫総括役を評議員、防衛大学の香月智副教授長、香川大学の井田直志教授を理事として、私は代表理事という立場。自己株式40万株を出資し、土木およびコンクリート製品製造を中心とした研究開発や人材育成、地域の文化的活動などを支援する。持続可能な社会の実現に貢献することで、業界の発展と当アブループの企業ブランドを高めてい

1

## 今後の展望について。

「ソニー」が電気自動車に参入する時代だ。今後さらに技術革新が多様化し、コンクリート製品メーカー一同士にとどまらず、異業種との戦いも生じてくる。当社も、防災・減災の予算に甘んじて安穩とはしてはいけない。これまでと同様に未来が展開していく保証はない。技術革新や社員の成長・自律を促し、社会貢献を行うことで持続的成長が実現できると考えてい

## 社員の成長・自律促す