

進む

製品メーカートップに聞く

ベルテクスコープレーシヨンの2020年4～6ヶ月の連結決算は減収営業増益となつたが21年3月期通期では増収営業増益を見込んでいる。コロナ禍でもホームページなどを用いた営業活動を推進している。土屋明秀社長に話を聞いた。

分割ボックスカルバーの納入が予定されていく。これらの工事が予定通り進めば期初に計画した連結業績を達成できると考えているが、新型コロナの影響による工期の遅延が懸念されるところだ

た」

——コロナ感染拡大に対する対応は。

「在宅勤務は、自粛要請や緊急事態宣言を受けた緊急避難的に実施したが、検討自体は以前から行っていた。女性社員が出産、育児においても、ずっと働き続け

ることができる職場の実現に向けて在宅勤務が活用できないか検討を始めたのがきっかけだ。今年は東京オリンピック・パラリンピックが開催予定だったこともあり、開催期間は交通機関の混雑などで出社が難しくなること

た。そこで、緊急事態宣言が解除された際に在宅勤務から事務所に出勤する従来の体制に一度戻った。社員に対して在宅勤務は生産性向上に向けて取り組みであることを理解してもらうとともに、評議会などの課題を解説していく。

つては、また、顧客の新規開拓も難しい。営業の考え方を根本的に変える必要がある」

「その方策の第一弾として、ベルテクスグループのゼニス羽田では、8月18日にオンライン上で同社の浸水対策技術を紹

フェンスは実績も増えており、兵庫工場に加えて長崎にも生産拠点を置く予定だ。ただ、自然災害の大規模化が続いており、現状の技術や構造造などに対応するのは限界があるのであるのではないか。ハーデ面だけでなく、ソフ

果を重点的にPRして
たが、流量を制御する
とで災害が発生するま
での時間を稼ぐことがで
るとも言える。豪雨が
生してから避難するま
の時間を稼ぐことがで
るとPRすることで、
方自治体の方々もより

き
で
こ
テム『レスキュート』
開発している。簡易水
槽に必要な水を蓄える時
槽と大容量の便槽を備
ており、可能な限り立
てて使用状態に近づけ
いる。貯留空間を確保
するため、下水道が

営業の価値観変革を

クスバルブ』
で雨水貯留施
設や貯留幾能

はこれま
設の容量低
品の向上の効
う。ゼニス羽田では、
役立つ構造物を開発す
という需要もあると

営業の価値観変革を

A black and white photograph showing four construction workers in hard hats and safety vests standing in a large industrial or construction site. They are positioned in front of two large, dark, rectangular concrete structures that appear to be under construction or recently poured. The worker on the far left is facing away from the camera, while the others are facing towards the structures. The background shows more of the construction environment, including what looks like a crane or overhead support beams.

千葉県市川市地方卸売市場に設置した雨水貯留槽

販に加えて、新たな製品開発も必要。「これまでも他社がやらない分野に挑戦して、独自技術とノウハウで販社開発を重視してきた。ゼニス羽田もホクコンも、そのような「メーカー」でありたいという考え方とは一致している。コンクアリートだけにこだわらず、当社グループの強みを生かせる新技術・新製品を開発し社会に貢献していく」といいたい。

土屋明秀社長

ベルクスコーポレーション



方で担当する既存のお客さまがいない新入社員にどうやって営業活動をさせていくかが課題とな

甘撻社

クス」をはじめとする、
社グループの防災・減災
技術についての問い合わせ
は増えている。ループ

強みを生かし技術開発